

## Admission sur Alternext suite à un Placement Privé :

# **Sidetrade** finance l'accélération de sa croissance et franchit une nouvelle étape de son développement

### ***Sidetrade, le spécialiste de la réduction du Besoin en Fonds de Roulement des entreprises***

- En optimisant la chaîne financière clients, **Sidetrade** réduit les retards de paiement, diminue les taux d'impayés et génère des gains de productivité.
- Avec la technologie Sidetrade Network, l'entreprise pilote la diminution de ses encours clients par :
  - Une gestion automatisée de ses opérations de relances et résolutions de litiges
  - Une surveillance automatisée de ses risques clients
  - Une vision centralisée de l'évolution de ses performances
- Sidetrade s'engage sur des résultats rapides en accompagnant l'entreprise depuis l'amélioration de ses processus jusqu'à la mise en oeuvre opérationnelle.
- Sidetrade est capable de délivrer à ses clients un Retour sur Investissement rapide et mesurable. Les solutions déployées accélèrent la génération de cash-flow opérationnels avec pour corollaire un effet de levier sur la rentabilité des capitaux employés.

### ***Atouts de l'offre Sidetrade***

- **Sidetrade** est le seul opérateur global d'optimisation du Poste Clients dans un environnement concurrentiel segmenté par savoir-faire.
- La principale motivation des clients de Sidetrade est d'améliorer leurs performances financières et non d'investir lourdement en infrastructure technique et achat de licence. Avec la technologie Sidetrade Network en mode ASP (*Application Service Provider*), l'entreprise dispose d'une solution évolutive « à la demande » lui évitant de mobiliser ses ressources informatiques. Quelques semaines suffisent pour passer en production au lieu de quelques mois pour un projet classique.
- L'abonnement au service Sidetrade Network, sous forme de redevance mensuelle, permet de considérer l'utilisation du progiciel comme une charge variable de fonctionnement, accélérant le « *payback* » de la solution.
- Les 20 premiers clients, abonnés à **Sidetrade Network**, ont en moyenne constaté une baisse de 18 jours de leur délai de paiement (ou Day Sales Outsourcing) ce qui se traduit par une génération de cash additionnelle de 247 M€.
- L'organisation de **Sidetrade** bénéficie d'une équipe de managers expérimentés, de moyens technologiques sécurisés et dimensionnés pour absorber la croissance.

### ***Données Chiffrées***

- **Sidetrade** compte 126 clients dans 9 pays et plus de 4.500 utilisateurs et a traité plus de 1 million de factures en 2004.
- L'activité **Sidetrade** Network génère un niveau élevé de rentabilité associé à une forte récurrence des revenus (durée minimum d'engagement par client en 2004 : 38 mois en moyenne). Depuis 18 mois, **Sidetrade** enregistre une accélération du volume de factures traitées (+42% de croissance par trimestre).
- **Sidetrade** a réalisé un chiffre d'affaires de 5,7M€ au 31 décembre 2004 (exercice sur 18 mois) et 4,1M€ en pro forma sur 12 mois (3,2M€ restent à facturer au 31 décembre 2004 sur les

exercices suivants). **Sidetrade** affiche un résultat net de 144K€, une trésorerie nette de plus de 1M€, égale au montant des capitaux propres et un BFR négatif au 31 décembre 2004.

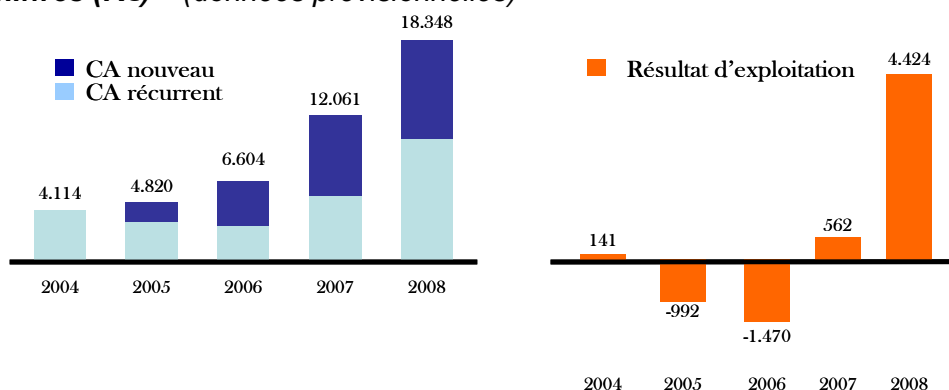
### Stratégie de développement

- Avec un potentiel de plus de 7.000 entreprises cibles sur le marché français et une offre aujourd'hui parfaitement mature, **Sidetrade** souhaite accélérer significativement son développement.
- En investissant massivement en moyens commerciaux et marketing ainsi qu'en R&D afin de maintenir son avance technologique, **Sidetrade** devrait être en mesure de gagner d'importantes parts de marché dès 2006.
- Cette stratégie devrait ainsi conduire **Sidetrade** à publier des pertes sur les 18 prochains mois en raison du poids des investissements, qui produiront leurs effets dès 2007 compte tenu de la spécificité du modèle ASP. En 2008, **Sidetrade** devrait atteindre un chiffre d'affaires de 18M€ et une rentabilité d'exploitation de plus de 20% en raison de la montée en puissance des abonnements au service Sidetrade Network.

### Admission sur Alternext

- L'admission de **Sidetrade** à la cote Alternext d'Euronext Paris se fera suite à un placement privé réservé aux investisseurs qualifiés.

### Éléments chiffrés (K€) – (données prévisionnelles)



### Partenaires

**CM-CIC Securities**

Société de Bourse

**CM-CIC Emetteur**

Département de CM-CIC Securities

Listing Sponsor

**CM-CIC Emetteur**

Département de CM-CIC Securities

Conseil en Communication financière

### Contacts

#### Sidetrade

**Olivier Novasque**  
Président-Directeur Général  
Email [investisseurs@sidetrade.com](mailto:investisseurs@sidetrade.com)  
+33 (0)1 46 84 14 13  
[www.sidetrade.com](http://www.sidetrade.com)

#### Relations presse

**CM-CIC Emetteur** (communication financière)  
Stéphanie Stahr - ☎ +33 (0)1 45 96 79 22  
E-mail : [stahrst@cmcics.com](mailto:stahrst@cmcics.com)

**GBC Conseil** (communication métier)  
Joëlle Rousseau – Aurélie Tarnowski  
Tel. 01 41 31 75 07/04 - Fax : 01 41 31 08 17  
Email : [joeller@gbc-conseil.fr](mailto:joeller@gbc-conseil.fr)  
[aureliet@gbc-conseil.fr](mailto:aureliet@gbc-conseil.fr)