

CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1^{er} SEMESTRE 2010

7^{ème} trimestre consécutif de croissance à deux chiffres



(Paris-FR0010202606-ALBFR), le leader européen des solutions en mode SaaS¹ pour la gestion du crédit client, publie aujourd'hui son activité pour le 1^{er} semestre 2010.

➤ CROISSANCE A DEUX CHIFFRES TOUJOURS AU RENDEZ-VOUS

En milliers d'euros	2010	2009	Variation (%)
CA 1 ^{er} trimestre	2 746	2 303	+ 19%
CA 2 nd trimestre	2 750	2 355	+ 17%
CA 1^{er} semestre	5 496	4 658	+ 18%

Le chiffre d'affaires du Groupe Sidetrade a progressé de 18% au cours du 1^{er} semestre 2010 pour s'établir à 5,5 M€ contre 4,7 M€ au 1^{er} semestre 2009. Malgré un effet de base défavorable (+20% en S1 2009 Vs S1 2008), le Groupe affiche son septième trimestre de croissance à deux chiffres de son activité.

Le succès du modèle SaaS permet d'afficher une forte croissance des volumes avec 10,7 millions de factures enregistrées sur le premier semestre 2010 contre 8,9 millions sur la même période en 2009, soit une progression de 20%.

Sur le 1^{er} semestre 2010, Sidetrade enregistre de nouvelles références tant en France (DARTY, STERIA, AEXDIS...) qu'à l'étranger (MICHAEL PAGE Italie, RANDSTAD Belgique, MANUTAN UK, ADECCO Luxembourg, et LOXAM Belgique, Allemagne, UK, Suisse et Irlande...).

Sidetrade continue de renforcer la récurrence de ses revenus à venir et sa visibilité à moyen terme. Le carnet de commande² SaaS s'établit à 8,3 M€ au 30 juin 2010. Ces revenus certains, restant à reconnaître jusqu'au 31 décembre 2015, ne figurent ni dans les comptes d'exploitation, ni au bilan de Sidetrade.

➤ PERSPECTIVES 2010

Commentant le chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2010, Olivier Novasque, Président du Groupe Sidetrade, a déclaré :

« Après une année 2009 de forte croissance malgré la crise, Sidetrade signe son septième trimestre consécutif de croissance à deux chiffres. Notre dynamique commerciale s'étend à l'ensemble des principaux marchés européens avec l'acquisition de nouvelles références prestigieuses face à des concurrents locaux. Fait également remarquable, nous avons franchi le cap symbolique des 10 millions de factures traitées sur un semestre pour la première fois de l'histoire de Sidetrade. Ce succès traduit la pertinence de notre modèle SaaS et l'adéquation de nos solutions à la demande des entreprises et ce, indépendamment des conditions de marché ».

➤ PROCHAIN RENDEZ-VOUS

Résultats du 1^{er} semestre 2010 : 28 septembre 2010 (après Bourse)

➤ CONTACT SIDETRADE

Christelle Dhrif, T : +33 1 46 84 14 13, investisseurs@sidetrade.com

➤ A PROPOS DE SIDETRADE (www.sidetrade.com)

Groupe indépendant coté sur Nyse Euronext Paris (code : ALBFR), Sidetrade est le leader européen des solutions en mode SaaS (Software as a Service) pour la gestion du crédit client. Ces solutions permettent de réduire les retards de paiement et de sécuriser le risque client. Plus de 400 grandes et moyennes entreprises en Europe sont clientes des services du Groupe Sidetrade.

¹ Software as a Service : modèle qui consiste à fournir un logiciel accessible par Internet et commercialisé sous forme d'un service par abonnement.

² Source de revenus non annulable, restant à reconnaître au titre des contrats signés en cours d'exécution à date.