

Chiffre d'affaires 1^{er} semestre 2006 : +55,5%

Un 1^{er} semestre d'accélération stratégique

Paris, le 26 juillet 2006 - Prodware, éditeur-intégrateur de solutions informatiques de gestion pour les entreprises, publie aujourd'hui son chiffre d'affaires pour le 1^{er} semestre 2006, clos au 30 juin.

Chiffre d'affaires en M€ (hors participations minoritaires)	2006*	2005	Croissance	Croissance organique
1 ^{er} semestre	18,5	11,9	+55,5%	+18,5%

*Chiffre d'affaires non audité prenant en compte les acquisitions réalisées pour un montant de 4,4M€

Forte dynamique de croissance au 1^{er} semestre 2006

Prodware a enregistré au cours du 1^{er} semestre 2006 une très forte progression de son activité, avec une croissance de +55,5% de son chiffre d'affaires, qui s'établit à 18,5 M€. En dépit d'un contexte de marché plus difficile sur le deuxième trimestre, la croissance organique atteint +18,5% sur l'ensemble de la période.

Le chiffre d'affaires du 1^{er} semestre prend en compte le chiffre d'affaires des sociétés acquises, pour un montant global de 4,4 M€ :

- à partir du 1^{er} mars 2006 : intégration des Groupes TECSO et Syliance
- Sur le mois de juin : Sefrogi et Interface Data.

Des bases solides de développement

Des développements innovants, porteurs d'avenir

INNATELOGIC, PLATE-FORME DE VERTICALISATION LOGICIELLE : avec le partenaire Innatelogic Limited, Prodware développe une plate-forme technologique qui répond parfaitement à la demande des PME pour des solutions de gestion à forte valeur ajoutée, économiques mais très performantes, souples et adaptées à leur métier. L'obtention du label Eurêka, ainsi que le soutien d'Oseo Anvar, sont des éléments de reconnaissance importants vis-à-vis de ce projet.

RENFORCEMENT DES CAPACITES D'INGENIERIE LOGICIELLE

Grâce à Sefrogi, SSII spécialisée dans le développement de solutions logicielles pour le mid market, Prodware intègre un portefeuille de logiciels « verticaux » reconnus, une équipe de spécialistes et un savoir-faire très important dans la « verticalisation », ainsi qu'un parc de plus de 150 clients mid market actifs.

Une capacité d'intégration renforcée en juin avec Interface Data

Avec l'acquisition en juin 2006 d'Interface Data, 1^{er} intégrateur Microsoft Dynamics Nav et 4^{ème} intégrateur de solutions de gestion pour les PME en France, Prodware accélère significativement son plan de marche stratégique : Rapprochement de 2.200 clients Sage et ERP Microsoft (le groupe devient le 1^{er} partenaire de Microsoft en termes de bases installées comme pour Sage et Divalto où Prodware est déjà leader), des possibilités de synergies accrues en Ingénierie et Gestion des Infrastructures, un chiffre d'affaires de 10 M€ en année pleine, des contrats récurrents de plus de 3,3 M€, 95 salariés répartis dans 5 agences.

Pleinement engagé aujourd'hui dans ce rapprochement, le groupe travaille à la mise en œuvre concrète de son organisation visant à dégager rapidement des économies de coûts et des synergies commerciales : les équipes d'Interface Data sont en cours de fusion directe avec les équipes de Prodware.

Perspectives

Prodware poursuit la mise en œuvre du plan stratégique annoncé en mars lors de son Admission sur Alternext : se renforcer sur l'offre Microsoft en France et à l'international, poursuivre la verticalisation des solutions et industrialiser encore davantage les processus. Dans un contexte économique qui se révèle moins porteur qu'attendu pour le secteur informatique, l'entreprise enregistre une très bonne performance et démontre sa capacité à maintenir un niveau élevé de croissance organique, tout en réalisant des opérations de croissance externe significatives.

Prodware devrait poursuivre dans cette dynamique au deuxième semestre avec néanmoins des effets de saisonnalité inhérents à son activité : une activité traditionnellement moins soutenue au cours du 3^{ème} trimestre et un 4^{ème} trimestre toujours très significatif pour l'activité.

Cotation en Continu

Les actions Prodware sont cotées en continu sur Alternext dès aujourd'hui. Au cours de la période réglementaire d'observation de 3 mois et 10 jours, les actions Prodware ont, en effet, satisfait les critères de liquidité requis par Euronext. Les titres seront donc désormais cotés entre 9H00 et 17H30, après une phase d'accumulation des ordres dès 7H15. Cette évolution du mode de cotation permettra de faciliter l'accès à la valeur et d'améliorer la liquidité du titre.

A propos de Prodware

Créé en 1989, PRODWORD (www.prodware.fr) est un éditeur-intégrateur de solutions informatiques pour les entreprises. Cette activité s'inscrit dans un créneau particulier où le succès passe par le mariage très étroit entre la maîtrise des techniques informatiques et la connaissance des métiers de la gestion.

Déjà présent auprès de 8.500 clients, PRODWORD ambitionne de devenir l'acteur incontournable dans la mise en place de solutions informatiques globales pour les entreprises du mid-market qui ont une problématique « francophone ». Ceci, en maintenant et en développant sa position de leader dans : l'intégration de solutions de gestion, l'ingénierie et le décisionnel, la gestion des infrastructures réseaux et télécom.

Prochain rendez-vous : résultats semestriels le 24 octobre 2006 après Bourse

CONTACTS :

PRODWARE
Liliane BRONSTEIN
Directeur administratif et financier
T : 01 55 26 11 11
investisseurs@prodware.fr

PRESSE
Stéphanie STAHR
CM-CIC EMETTEUR
T : 01 45 96 77 83
stahrst@cmcics.com

ALTERNEXT - ISIN FR0010313486 - ALPRO - FTSE 972 Services informatiques

Eligible FCPI -  