



Très bons résultats consolidés 2006

Forte croissance du chiffre d'affaires à 9,5 M€: + 48 %

Résultat d'exploitation de 1,8 M€, représentant 19% du CA

Résultat net de 2,7 M€⁽¹⁾

Perspectives 2007 favorables

eFront, éditeur européen de solutions logicielles dédiées aux métiers de la Finance, a connu une année 2006 qui lui a permis de consolider ses bases de développement, et de franchir une nouvelle étape, celle de la cotation sur Alternext d'Euronext Paris en décembre 2006, destinée à financer sa croissance.

Les principales données financières consolidées, arrêtées par le Conseil d'administration du 16 avril 2007 sont les suivantes :

Consolidés - K€	2006	2005
Chiffre d'affaires	9 501	6 417
Résultat d'exploitation	1 808	559
Résultat exceptionnel ⁽¹⁾	1 983	(157)
Résultat net part du Groupe	2 703	769
Trésorerie Nette	7 540	537

(1) dont 2 M€ de résultat exceptionnel lié à la cession de l'activité RH à Vedior Front RH (décembre 2006)

Une croissance de l'activité portée par l'ensemble des solutions eFront

Le chiffre d'affaires consolidé 2006 s'établit à 9,5 M€, en croissance de 48 % par rapport à 2005, malgré la cession à Vedior Front RH d'une branche d'activité à la fin du 3ème trimestre 2006 (Estimation du CA 2006 cédé : 833 K€).

L'ensemble des activités du Groupe participe à cette bonne performance : l'activité licences et services croît de + 50 %, la part récurrente du CA (location et maintenance) est en hausse de 40 %.

Le volume de contrats signés a significativement progressé : l'activité de FrontVenture a augmenté de 24 %, celle de FrontRisk a été multipliée par 2,5 et celle de FrontCRM a pratiquement doublé.

Le Groupe a consolidé sa présence à l'international dans le domaine du Private Equity, renforcé sa position dans la Gestion des Risques (GRCM) et réussi le lancement commercial de son offre CRM dédié au monde de l'assurance.

De nouveaux clients font désormais confiance à eFront : Allianz Private Equity, la Banque PSA Finance, les Mutuelles Saint Christophe et bien d'autres...

Ces bonnes performances confirment la **pertinence du business model** de la société qui repose notamment sur une plateforme technologique unique permettant de faciliter le développement rapide de nouvelles applications.

Un niveau de rentabilité très satisfaisant, hors éléments non récurrents

La forte augmentation de l'activité, associée au décalage sur le second semestre dans la mise en place des ressources de production (recrutement et mise en adéquation des moyens de production), a permis de faire ressortir un **résultat d'exploitation sur 2006 de 1,8 M€, plus de trois fois supérieur à celui de 2005**, dépassant largement le résultat normatif attendu pour eFront.

Le résultat net, qui atteint 2,7 M€, bénéficie d'un produit exceptionnel de 2 M€ lié à l'apport partiel d'actif réalisé le 8 décembre 2006 à la société Vedior Front RH.

Un bilan très solide

La structure bilancielle au 31 décembre 2006 fait ressortir **une trésorerie nette de 7,5 M€**. Les Fonds propres atteignent 73 % du total bilan. Le Groupe dispose ainsi des moyens financiers nécessaires à son développement organique mais aussi à sa politique de croissance externe.

Perspectives favorables pour 2007

Pour mémoire, les objectifs de développement pour 2007, présentés lors de l'introduction en bourse d'eFront sur Alternext d'Euronext Paris, en décembre 2006, sont :

- de maintenir un niveau de croissance organique élevé,
- de réaliser des opérations de croissance externe, pour renforcer le nombre d'implantations en Europe ou de se doter de « produits complémentaires »,
- d'accroître sa notoriété et sa visibilité.

Poursuivant sa **politique de renforcement de ses équipes commerciales et de R&D**, eFront a déjà intégré 8 nouveaux collaborateurs au cours du 1^{er} trimestre 2007.

Grâce à sa **première opération de croissance externe**, eFront s'est doté de **compétences complémentaires** en réalisant, en février 2007, l'acquisition de l'activité WebHolding, dédiée à la gestion juridique, de la société Fimasys (CA estimé pour 2006 : 0,6 M€).

eFront compte finaliser des acquisitions plus significatives au cours de l'année.

L'année 2007 devrait confirmer une croissance soutenue des besoins des Banques, des Assurances et du Private Equity en solutions logicielles de CRM (gestion de la relation client) et de GRCM (gestion de la Gouvernance, des Risques, et de la Conformité). Les perspectives pour l'année en cours sont donc encourageantes pour la société.

Olivier Dellenbach, PDG d'eFront, précise : « Notre objectif, ambitieux pour 2007, est de réaliser 40% de croissance avec un niveau de marge d'exploitation de l'ordre de 15% ».

A propos d'eFront :

Fondée en 1999, la société eFront édite des solutions logicielles dédiées aux métiers de la Finance. Forte d'une expertise reconnue dans les domaines du Private Equity, de la Gestion de la Relation Client et de la Gestion des Risques, eFront bâtit son succès sur des équipes de consultants métier expérimentés et d'experts techniques, ainsi que sur un réseau de partenaires réputés. Les solutions eFront sont aujourd'hui utilisées par plus de 120 clients répartis dans 18 pays, dont des références majeures de l'Assurance, de la Banque et du Private Equity. Implantée à Paris et à Londres, eFront est cotée sur Alternext by EuronextTM Paris depuis décembre 2006.

Code ISIN : FR0010406777, indice : Alternext Allshare, mnemo : ALEFT

Contacts



Olivier Dellenbach
PDG
01 49 96 40 60
relations-investisseurs@efront.fr
www.efront.com



Edouard Miffre
Relations Investisseurs
01 53 67 36 36
emiffre@actus.fr